

A man wearing a Stihl backpack blower is working in a field of tall grass and brush. He is holding the handle of the blower, which is pointed towards the ground. The background shows a green field with some trees and a fence.

'Als aannemer moet je inspelen op de trend van accu'

Monsdal schaft ruim zestig Stihl-accumachines aan

In de groene sector is de trend van accumachines de laatste jaren steeds duidelijker zichtbaar. Aannemers stappen massaal over op elektrische producten. Zo ook Monsdal Limburg Zuid, onderdeel van Dolmans Landscaping Group. Monsdal verving in mei ruim zestig van zijn machines door exemplaren die op accu werken. De levering werd gedaan door Frissen Groen Techniek.

Auteur: Nino Stuivenberg

Handbladblazers, heggenscharen, stokheggenscharen en bosmaaiers: Monsdal heeft ze tegenwoordig allemaal op accu. Nadat de Stihl-machines in mei geleverd werden door Frissen Groen Techniek, kunnen deze vanaf juni ingezet worden door de groenmedewerkers van Monsdal. In totaal gaat het om meer dan zestig accumachines van Stihl, ongeveer een derde van het machinepark van Monsdal. De elektrische machines zijn gekocht als vervangers voor verouderde exemplaren die het bedrijf in zijn bezit had. Twee betrokkenen vertellen hoe de beslissing tot stand is gekomen.

Trouwe klant

'Monsdal heeft eigenlijk altijd al met machines van Stihl gewerkt', vertelt Wiel Baadjou. Baadjou is sinds januari 2012 regiomanager van het bedrijf. 'We hebben nooit een ander merk in onze organisatie gehad. Het laat zich raden dat de stap naar accu's van Stihl dan snel gezet is. We hebben in 2017 een aantal pilots gedaan met deze machines, onder meer in de gemeente Nuth, maar ook bij de Universiteit van Maastricht en een academisch ziekenhuis. Dat zijn goede voorbeelden van locaties waar geluidsoverlast voorkomen moet worden. Accumachines komen op zo'n moment optimaal tot hun recht.'

Baadjou ziet een aantal duidelijke voordelen bij accumachines. 'Het geluid is een stuk minder dan bij een machine op benzine: een voordeel voor zowel de medewerker als de omgeving. Je hebt simpelweg minder overlast. Daarnaast is er een besparing op brandstof en natuurlijk CO2.' De fysieke belasting voor de medewerkers is ook lager, legt hij uit. Dat is belangrijk, want juist de medewerkers karakteriseren het bedrijf Monsdal, aldus Baadjou. 'Wij proberen het begrip *people* een goede invulling te geven. Ongeveer zeventig procent van ons personeelsbestand bestaat uit mensen die een zogenaamde afstand tot de arbeidsmarkt hebben. Je probeert hen bij hun werkzaamheden zo goed mogelijk te ondersteunen. Accumachines dragen hieraan bij.'

Verantwoordelijkheid

Baadjou ziet de investering in accu dan ook als een stukje verantwoordelijkheid. 'De ontwikkelingen op het gebied van accu gaan ontzettend snel. Als aannemer moet je zulke trends volgen en bijblijven. Als je gecertificeerd bent volgens de CO2-prestatielader, dan ben je dat in mijn ogen ook verplicht.' De medewerkers krijgen verder uitgebreide instructies bij hun nieuwe machines. 'Bijvoorbeeld hoe ze de accu's om het lichaam moeten dragen en hoe alles precies werkt.' De accu's blijven immers substantiële onderdelen van het pakket. Afhankelijk van de machine moet de accu een aantal maal per dag vervangen worden. Zo heeft de heggenschaar ongeveer twee accu's per dag nodig.

Opladen

Een beperkt aantal werkuren op één accu en een lager vermogen, dat zijn nadelen die in de markt veel genoemd worden. Onterecht, stelt Luc Frissen van Frissen Groen Techniek. Als accountmanager bij de Stihl-dealer volgt hij de ontwikkelingen van het Duitse merk op de voet. 'Stihl heeft de laatste jaren grote stappen gezet met zijn accu's. Het is heel mooi dat wij nagenoeg alle bosmaaiers en honderd procent van de heggenscharen een op een kunnen inzetten ten opzichte van motorische machines. De trend die we zien op het gebied van accu zal de komende jaren alleen maar verder doorzetten.'



3 min. leestijd

ADVERTORIAL



DE DEAL IN CIJFERS:

6 handbladblazers

11 stokheggenscharen

20 bosmaaiers

29 heggenscharen

‘Wij werken al sinds jaar en dag **uitsluitend** met Stihl’



Wiel Baadjou

Frissen Groen Techniek, dat zijn vestiging heeft in Valkenburg aan de Geul, besteedt bovendien veel aandacht aan advies bij de aanschaf van accumachines, legt Frissen uit. ‘Een goed advies vormt altijd de basis. Als eerste stap brengen we in kaart welke machines een aannemer nodig heeft en van welke zwaarte deze moeten zijn. Vaak kunnen we daarna een accupakket aanbieden dat iets onder zijn vraag ligt, omdat machines uiteindelijk niet jaarrond bezet zijn. We verzekeren de aannemer ervan dat hij de hele dag door kan werken, bijvoorbeeld door snelladers bij de accu’s te leveren.’ De blokaccu’s zijn met een snellader al na 35 minuten volledig opgeladen. De ruggedragen accu’s hebben tweeënhalve uur nodig om op krachten te komen.

Proefdraaien

In de markt merkt Frissen dat partijen vaak nog wat achterdochtig zijn. ‘Ze vragen zich toch af: zou

de accu wel lang genoeg meegaan? Het is daarom aan ons om goed te inventariseren en te kijken wat de klant doet. We vragen wat hij wil en wat hij in de toekomst van plan is. Zo kom je als het ware tot een behoeftebepaling, en daar kun je de juiste accu’s bij zoeken. Je moet dus goed luisteren en kunt dan een plan maken.’ Als aannemers eenmaal overstappen op accu, stellen zij hun mening vaak snel bij. Dat ziet Frissen ook in de praktijk gebeuren. ‘We geven veel demo’s en daar reageert men heel enthousiast op, vooral ook op het merk Stihl.’

Proefdraaien is dus heel belangrijk. Frissen licht toe: ‘De charme van een product zit voor een groot deel tussen de oren. Als mensen een ronkende kettingzaag zien en horen, denken ze direct dat hij wel veel vermogen zal hebben: een gevoel van *power*. Bij een demonstratie kun je laten zien dat accumachines tegenwoordig ook sterk zijn.’ En er zijn steeds meer partijen die overstag gaan, vertelt

Frissen. ‘De levering aan Monsdal, een groot bedrijf, is daar een mooi voorbeeld van. Maar ook kleinere bedrijven investeren in accu. We zien al kleinere hoveniers die volledig met accuproducten werken.’

STIHL®



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/artikel.asp?id=41-7620