



Lekker werken, fatsoenlijk geld verdienen en zo weinig mogelijk gezeur

Adriaan van de Bijl (37): 'Als kind al aan het prutsen met plantjes'

Het is maar een klein detail. Als je bij boomkwekerij Adriaan van de Bijl het kantoor binnengaat, valt het oog als vanzelf op het logo van het bedrijf van vader Martin van de Bijl, dat voorheen in hetzelfde pand aan de Rijbandijk in Opheusden was gevestigd. Behalve de familieband hebben en hadden beide bedrijven nooit iets met elkaar te maken, maar het feit dat het logo nog steeds een prominente plek heeft op de deurdranger, zegt iets over het respect tussen vader en zoon.

Auteur: Hein van Iersel

Het faillissement van het bedrijf van vader Martin van de Bijl was in de jaren negentig *the talk of the town* in het anders zo rustige Opheusden. Boomkwekerij Martin van de Bijl was explosief gegroeid en was inmiddels een van de grootste kwekers van de regio. Een combinatie van pech en onvoldoende controle door een te sterke groei zorgden in 2003 voor een faillissement. Dat is tenminste met terugwerkende kracht de visie van junior van de Bijl. Adriaan van de Bijl werkte toen parttime bij het bedrijf van zijn vader en het meteen zijn ambitie om de eigen kwekerij, die op dat moment enkele jaren oud was, op diezelfde plek voort te zetten. Dat bleek mogelijk. Hoewel het kantoor werd verhuurd aan derden, was er nog een zolderkamertje over waar het toen jonge

**Eurostar zou vooral
bijzonder zijn door zijn
regelmatige gesteltakken,
maar ook omdat hij net
iets later in het blad komt
en dus minder last van
vorst heeft**

bedrijf aan de slag kon. Een prettige bijkomstigheid was dat op dat zolderkamertje ook nog de fax van het failliet gegane bedrijf stond. Aanvragen genoeg dus, in die periode.

Vader Martin van de Bijl is na het faillissement verdergegaan met zijn kwekerij in Hongarije en doet dat nog steeds.

Prutsen met plantjes

Adriaan van de Bijl (39): 'Ik was als kind al aan het prutsen met plantjes. Ik stak vaste planten uit bij mijn moeder in de tuin en potten die op in tweedehands P9-potjes die ik van een oom had gekregen. Toen ik er honderd verkocht had, had ik honderd gulden verdiend. Dan probeer je dat natuurlijk nog



Aanleg van een nieuw containerveld.



5 min. leestijd

REGIO IN BEELD

een keer met duizend potjes. Het was dus al vroeg een uitgemaakte zaak dat ik in de boomkwekerij zou gaan. En na het faillissement was mijn doel dat op de plaats van mijn ouderlijk huis te doen. Dat is dus gelukt.'

Van de Bijl heeft alle tijd en vertelt op welke manier hij zeker in het begin moest zorgen een paar centen over te houden. 'Als eenmanszaak ben ik bijvoorbeeld begonnen om bij het ophalen van planten meteen nieuw fust achter te laten. Dat scheelt een hoop heen-en-weerheisa en levert vooral ook geld op, want ik hoefde geen statiegeld voor fust meer te betalen.'



Van de Bijl wijst een eenzame kluut aan die nog op zijn kluutenveld staat: 'In Opheusden wordt van zoiets al gauw gezegd: Dat is lelijk. Dan gaat er gras op de kluut groeien en ziet het er niet strak uit'

Die combinatie van hard werken en vooral ook slim rekenen komt tijdens het gesprek constant terug. Van de Bijl is niet de standaard Opheusdense kweker die vaak wat bescheidener en voorzichtiger van aard is. Daar lijkt Van de Bijl geen last van te hebben. Hij maakt van zijn hart geen moordkuil en durft dingen te zeggen. Over zijn eigen bedrijf bijvoorbeeld. 'Misschien zijn er bedrijven waar de kwekerij er op het oog mooier uitziet, maar voor mij is het belangrijk ook iets over te houden.' Als je de kweker hoort praten, heb je er al snel alle vertrouwen in dat hij een paar centen overhoudt, zelfs zonder dat je in zijn portemonnee hebt gekeken.

Van de Bijl denkt snel en lijkt goed op de hoogte van het wel en wee van andere kwekers, maar rekt zo mogelijk nog sneller. Alle kenmerken van een goede ondernemer, dus.

Dat blijkt ook uit de rest van het bedrijf. Het bedrijf heeft twee vestigingen: een vestiging in Opheusden aan de Rijnbandijk en een tweede in Zundert, die vooral belangrijk is voor de handelsactiviteiten van het bedrijf. Adriaan van de Bijl: 'Wij doen veel handel op Engeland. Ik laad dan hier de bomen. Vervolgens gaat de trailer naar Zundert, waar plantjes en bosplantsoen worden bijgeladen. Dat bespaart enorm op de kosten van logistiek.' In totaal heeft Van de Bijl ongeveer 25 man op de loonlijst staan: 3,5 man werken vanuit Zundert, de rest vanuit Opheusden.

Lekker werken

Op de vraag wat Van de Bijls ondernemersmotto is, antwoordt de kweker opvallend openhartig: 'Lekker werken, fatsoenlijk geld verdienen en zo weinig mogelijk gezeur. Maar dat laatste is gewoon onmogelijk. De handel die ik doe, is voornamelijk gericht op verkoop van het eigen product. Als ik een kleine partij bomen verkoop, is dat vaak lastig, maar met partij planten erbij is het vaak geen probleem. De logistiek is het probleem en wij lossen dat op door de combinatie van laanbomen en plantgoed.'

Als je Van de Bijl hoort praten, heb je er al snel alle vertrouwen in dat hij een paar centen overhoudt, zelfs zonder dat je in zijn portemonnee hebt gekeken





Een groeiende tak van sport voor Van de Bijl is laanbomen in pot en laanbomen op een kluitenveld. Ook daarbij kiest de kweker nadrukkelijk zijn eigen weg: 'Ik zet weleens bomen op het kluitenveld die bij de gemiddelde kweker in Opheusden in de snipperaar belanden.

Van de Bijl wijst een eenzame kluit aan die nog op zijn kluitenveld staat: 'In Opheusden wordt van zoiets al gauw gezegd: "Dat is lelijk". Dan gaat er gras op de kluit groeien en ziet het er niet strak uit, terwijl met de boom zelf eigenlijk niets aan de hand is. Het is misschien niet het mooiste gezicht, maar het levert wel handel op.'

'Ik ben dit jaar voor het eerst tijdens IPM wezen skiën en dat is geweldig goed bevallen'

Het containerveld kan in het uitleverseizoen voor extra snelheid zorgen en in de zomer voor extra omzet. Mede daarom wordt op dit moment het containerveld fors uitgebreid met zeventienduizend meter extra capaciteit.

Keurmerken

Van de Bijl maakt zoals gezegd van zijn hart geen moordkuil en ook over keurmerken is hij uitgesproken. Het bedrijf is een aantal jaren bij Milieukeur aangesloten geweest, maar heeft dit keurmerk laten verlopen. Gewoon omdat er amper vraag naar was. Alleen een MPS-A-bordje zit nog op de gevel geschroefd, maar ook dit keurmerk heeft zijn langste tijd gehad, omdat ook dit keurmerk inhoudt dat je bepaalde middelen niet mag spuiten die anders wel zijn toegelaten. Een keurmerk kan betekenen dat jouw kosten voor gewasbescherming fors stijgen, terwijl daar geen extra inkomsten tegenover staan. Van de Bijl is duidelijk geen fan van dit soort keurmerken en sneert: 'Komt hier iemand van een keurmerk melden dat wij volgens een bepaalde keurmerk moeten kweken. Blijkt diezelfde man een dag later gemeentes te bezoeken met de boodschap dat ze dit keurmerk moeten gebruiken bij hun inkoop.' Van de Bijl gebruikt het woord niet, maar de *tone of voice* is duidelijk: geldklopperij! Diezelfde *tone of voice* klinkt door als hij het over IPM heeft. Een geweldige beurs, maar de kosten zijn veel te hoog. 'Ik ben dit jaar voor het eerst tijdens IPM wezen skiën en dat is geweldig goed bevallen.'

Eurostar

Ik loop met Van de Bijl even door zijn loods. Hij heeft me al gewaarschuwd. Het is geen showroom à la Ikea, maar een plek waar gewerkt wordt. Van de Bijl wijst me een aantal esdoorns in de loods aan en meldt: 'Wist jij dat wij sinds een paar maanden de exclusieve rechten van *Acer platanoides* "Eurostar" hebben?' Dat wist ik niet, maar had ik wellicht moeten weten, omdat de speciale website van deze kloon van de Noorse esdoorn op naam van boomkwekerij Van de Bijl staat. Deze esdoorn zou bijzonder zijn omdat hij zeer regelmatige gesteltakken en een mooie kroonopbouw heeft, maar vooral omdat de boom in het voorjaar net iets later in het blad komt en daardoor veel minder last van vorst heeft.

Boomkwekers en licenties, dat lijkt bijna een garantie voor ellende. Bomen die succesvol zijn, worden op allerlei manieren illegaal vermeerderd door derden, en bij uitblijven van succes ligt direct overproductie op de loer. Tot de maat 12-14 cm mag Eurostar niet verhandeld en opgekweekt worden en hij is daarom ook niet te koop. Van de Bijl lijkt vastbesloten om de fouten van zijn voorgangers niet te kopiëren. 'Ik ga zorgen voor schaarste.'



Be social

Scan of ga naar:

www.Boom in Business.nl/artikel.asp?id=23-6487